

Franchini sceglie IBS per la gestione della Supply Chain

Continua il successo della soluzione verticale Elettro di IBS

Milano – IBS, International Business Systems, fornitore leader a livello mondiale di soluzioni software integrate per la Supply Chain Execution, annuncia l'accordo con la Franchini Lamberto SpA, azienda del Gruppo Fogliani che fornisce prodotti e dispositivi elettrici e di servizi di progettazione e consulenza. L'accordo prevede l'implementazione della soluzione verticale IBS Elettro specifica per la gestione della Supply Chain. Negli ultimi anni le evoluzioni del mercato elettrico hanno richiesto alle aziende del settore una continua innovazione tecnologica e Franchini ha dovuto far fronte a nuove esigenze di gestione del magazzino e della distribuzione. Poiché da sempre l'azienda emiliana pone al centro del suo business la capacità di rispondere in maniera immediata alle richieste specifiche di ogni singolo cliente, ha sentito l'esigenza di dotarsi di una soluzione specifica per il proprio mercato di appartenenza. A tale scopo ha scelto di affidarsi all'esperienza di IBS. La soluzione verticale Elettro possiede, infatti, caratteristiche di dinamicità e di flessibilità ed è soprattutto personalizzabile in base alle singole necessità di ogni azienda appartenente al settore della distribuzione di materiale elettrico. Tutto ciò per supportare al meglio ogni processo e far fronte al soddisfacimento anche delle esigenze più sofisticate. IBS Elettro offre strumenti come la tracciabilità dei lotti e dei numeri di serie, codici a barre/radio frequenza e gestione della mappatura del magazzino, oltre che funzioni per l'analisi delle performance aziendali ed efficienti sistemi di reportistica, non dimenticando l'importanza della gestione del banco che, nel settore, è considerato un fattore determinante. “Franchini si è sempre posta al fianco delle imprese fornendo prodotti e servizi di qualità”, afferma Sandro Elegibili, Amministratore Delegato di Franchini SpA. “Affidarci a IBS significa perfezionare e potenziare il ruolo dell'azienda attraverso il controllo dell'intero processo di gestione al fine di garantire un servizio sempre più efficiente per i nostri clienti”. “Un altro prestigioso nome si aggiunge al nostro portafoglio clienti nell'ambito della distribuzione di materiale elettrico confermando IBS quale partner qualificato e affidabile”, commenta Davide Spada, Sales e Marketing Manager di IBS Italia. “Il successo della soluzione IBS Elettro dimostra tutti i vantaggi di un software verticale che oltre a essere un'efficace strumento per la supply chain, rappresenta un vero e proprio percorso di sviluppo per la riduzione dei costi e l'incremento dei profitti considerando che la mission di IBS è quella di incrementare la profittabilità dei nostri clienti”.

Pubblicato il: 18 ottobre 2004

Fonte: [Vincenzo Dell'Olio](#)

Autore: [Redazione FullPress](#)

Link: <http://www.ibs-italy.com>

News inserita in: [Varie](#)