

A Michea la responsabilità dei White Accounts per la regione EAME di StorageTek

StorageTek (Storage Technology Corp., NYSE:STK) ha affidato a Francesco Michea l'incarico di Direttore Generale EAME per i White Accounts, vale a dire tutti i clienti acquisiti e potenziali che vengono gestiti attraverso i Partner qualificati.

StorageTek (Storage Technology Corp., NYSE:STK) ha affidato a Francesco Michea l'incarico di Direttore Generale EAME per i White Accounts, vale a dire tutti i clienti acquisiti e potenziali che vengono gestiti attraverso i Partner qualificati. Nella sua nuova posizione, Michea ha la responsabilità di incrementare la presenza e il business di StorageTek in questa fascia di mercato, che comprende tutte le medie e piccole imprese, per i paesi della regione EAME (Europa, Africa e Medio Oriente). Michea, 47 anni, è stato richiamato in StorageTek, dopo un periodo trascorso in Nextra Italia come amministratore delegato, proprio per la sua profonda conoscenza della società, delle soluzioni, della visione e della strategia. In StorageTek Michea ha infatti operato per oltre due anni, prima come direttore commerciale, nel 1999, e poi come country manager, posizione ricoperta fino a tutto il 2001. "I White Accounts costituiscono un universo molto importante per StorageTek che dispone di soluzioni appositamente studiate per le specifiche esigenze delle PMI." – osserva Dario Pardi, amministratore delegato di StorageTek Italia e vice presidente Global Strategic Accounts. - "In una situazione di mercato piuttosto fiacca, StorageTek ha investito nel canale, sui clienti e nella tecnologia, una strategia che ha chiaramente pagato. Il mercato delle PMI ha bisogno di soluzioni per incrementare la competitività e uniformarsi a nuove normative e noi siamo pronti con un portafoglio completo anche di servizi, a giocare la nostra parte adesso e in futuro." La carriera professionale di Michea, che ha conseguito una laurea con lode in Ingegneria Elettronica presso l'Università di Bologna, è iniziata più di 20 anni fa, nel 1982, con incarichi commerciali in aziende quali HP e Siemens Nixdorf. Ha anche lavorato per Think3, uno dei maggiori fornitori di software CAD/PLM, dove è stato direttore generale per l'Italia e successivamente vice presidente vendite a livello europeo.

Publicato il: 22 novembre 2004

Fonte: [Marta Renieri](#)

Autore: [Redazione FullPress](#)

News inserita in: [Varie](#)